





---

## Programme de la formation

### Commerciaux : Ouvrez-vous à l'international avec les Clefs de l'Export

-  En groupe sur site
-  21 heures sur 3 jour(s)
-  Salarié en poste, Indépendant et dirigeant
-  Sur devis

#### Description courte

A l'issue de la formation, vous serez capable d'identifier les contraintes liées à l'export et qui influent sur une vente à l'étranger pour mieux la négocier ou gérer l'affaire ensuite.

#### Profil des participants

Toute personne amenée à travailler à l'export et qui a besoin d'en appréhender les contraintes spécifiques.

12 personnes maximum.

#### Prérequis

Niveau d'anglais basique, suffisant pour lire des documents export simples.

#### Objectifs

Être en mesure d'analyser et prendre en compte dans la vente et la gestion d'un projet les contraintes liées :

- au contrat commercial
- à la logistique internationale
- aux conditions de paiement pour l'export
- à la fiscalité et à la douane

#### Contenu

- Contrat commercial : principales composantes et aspects juridiques
  - Incoterms®, définition et impact
  - Logistique internationale : moyens et acteurs clés
  - Douane et TVA : rôle, fonctionnement, documents et déclarations, statuts d'exportateur
  - Régimes douaniers particuliers : gestion de l'im-/exportation temporaire pour salon, location, réparation, échange sous garantie...
  - Origine pays et certificat d'origine
-

- 
- Sécurisation du paiement à l'international : monnaies, termes, délais, instruments, techniques, garanties bancaires
  - Notions de risques pays et sanctions internationales
  - Réseaux de vente à l'international : bureaux, filiales, revendeurs, distributeurs

## Pédagogie et organisation

Méthode pédagogique : échanges participatifs pour construire le savoir à partir des participants (travaux de groupe, quiz, brainstorming...), apports théoriques, jeux.

Moyens et outils : diaporama, vidéos, support stagiaire.

Toutes nos prestations peuvent être réalisées entièrement en **Français, Anglais, Allemand** ou **Espagnol**.

## Mode de validation

Quiz donnant lieu à la remise d'une attestation individuelle de réussite si 75% de bonnes réponses.

Remise d'une attestation individuelle de présence si 100% de présence durant toute la formation.

---