





---

## Programme de la formation

### Réussir sa prospection

-  Formation tutorée à distance
-  7 heures sur 1 jour(s)
-  Tout public
-  600 € Net de taxe par participant

### Profil des participants

Tout public désireux de réussir sa prospection. Par ailleurs, cette formation est ouverte aux personnes en situation de handicap. Si vous disposez d'une reconnaissance de la qualité de travailleur handicapé (RQTH), signalez-le à notre équipe au préalable afin que nous puissions, dans la mesure du possible, adapter la formation à vos besoins.

### Prérequis

Aucun

### Objectifs

À l'issue de ce module, les participants seront capables :

- d'élaborer des plans de prospection
- d'animer des campagnes de prospection terrain ou téléphonique
- d'évaluer l'efficacité de leur prospection et de la réviser le cas échéant
- de développer leurs ventes

### Contenu

#### APPORTS THÉORIQUES ET MISES EN SITUATION

- **Comprendre l'importance de la prospection** : définition et périmètre de la prospection, sensibilisation à l'importance de la prospection à partir d'études et chiffres, travail sur les enjeux et les risques, méthodes de benchmark et d'analyses du marché et de la concurrence, ...
  - **Construire sa stratégie de prospection** : le rôle du plan de prospection, outils et méthodes d'identification et de segmentation des cibles et de sourcing, choix du canal de prospection, construction du message, élaboration des argumentaires et objectionnaires, des scripts de prospection, construction d'une base de données Excel (panorama des outils logiciels existants).
  - **Animer une campagne de prospection terrain ou par téléphone** : outils et méthodes, l'importance de se fixer des objectifs SMARTER, comment se différencier des autres acteurs de la prospection, comment rester motivé malgré les échecs, processus de persévérance, méthodes de communication positive, ...
  - **Évaluer l'efficacité de sa campagne de prospection** : construire un tableau de bord à partir d'indicateurs pertinents, méthodologie de résolution des problèmes, les meilleures actions préventives et correctives, ...
-

---

## Pédagogie et organisation

Notre cabinet s'appuie sur une **pédagogie ludique, active et participative** basée sur de nombreux cas pratiques issus des retours d'expériences des participants et de l'intervenant.

En outre, le séquençage du module implique une alternance entre des **apports théoriques et méthodologiques** d'une part et des **exercices pratiques et mises en situations personnalisées** d'autre part.

Lieu :

- **En intra, dans vos locaux.** Nous échangerons sur votre projet et sur l'adaptation du programme à vos besoins. Nous établirons un devis, prendrons date et viendrons chez vous assurer la prestation
- **En inter, dans votre ville en France métropolitaine.** Vous constituez un groupe de 6 à 10 personnes. Nous assurons ensuite le montage administratif et logistique de la formation.

## Mode de validation

- **Évaluation des acquis des participants :** Sous forme de quizz tout au long de la formation
- **Évaluation de la satisfaction des participants :** Questionnaire à chaud, rendez-vous de suivi individuel (à froid)
- **Remise d'une attestation de fin de formation.**

## Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Pour respecter le délai légal de rétractation, le d'accès à l'accompagnement VAE est de 15 jours minimum après contractualisation (nous ne proposons pas de dates fixes mais des entrées permanentes, sur demande). En fonction des périodes, les délais moyens d'accès sont de 15 à 45 jours pour tenir compte de la réservation du centre équestre et de la mise à disposition des formateurs / accompagnateurs. Par ailleurs, nos accompagnements Équi-VAE sont ouverts aux personnes en situation de handicap. Si vous disposez d'une reconnaissance de la qualité de travailleur handicapé (RQTH), signalez-le à votre interlocuteur pour activer le dispositif Ressources Handicap Formation (RHF) qui nous permettra d'aménager au mieux votre parcours. Notez également que sur un plan logistique, les locaux et matériels mobilisés pour l'équi-VAE ne sont pas adaptés à l'intégralité des situations personnelles. Nous sommes bien sûr à l'écoute de toutes vos demandes pour adapter notre accueil et accompagnement et/ou vous réorienter le cas échéant.

---